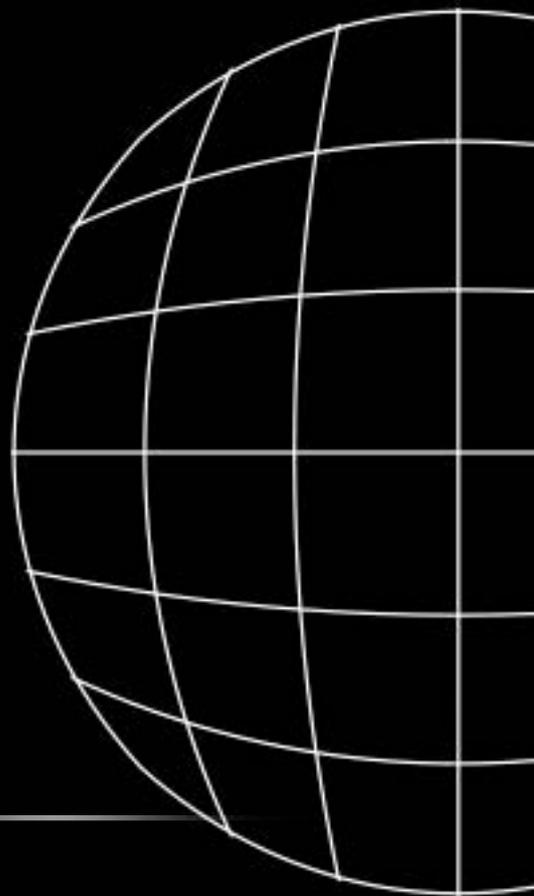


**MÁQUINA DE
VENDAS**



GUIA

do corretor



Por onde **começar?**

Este material é o guia da sua Masterclass. Aqui, você terá todos os detalhes e informações necessárias para se organizar e entender como vão funcionar as semanas das aulas.

Contém a programação do dia a dia, explicações de cada aula, do porquê dela e qual o objetivo final e como acontecerão.

Nossa ideia com este guia é que você consiga aproveitar muito mais a sua jornada e tenha facilidade em se situar em cada uma das etapas, evitando ficar perdido.

Você vai ver que, abaixo, existe uma série de tópicos, que estão organizados da forma como vão acontecer, junto a uma breve explicação.

Durante todo o processo, nós também vamos disponibilizar materiais de apoio, que vão te auxiliar na realização das tarefas e que podem ser baixados gratuitamente.

Com essa programação, ficará muito mais fácil entender como será a sua jornada pela Masterclass Máquina de Vendas.

Aproveite!

Transforme sua corretora em uma Máquina de Vendas, **Clique aqui!**

Quem pode **participar?**

Qualquer corretor de seguros que queira aprender a crescer uma a sua corretora de seguros por meio do marketing digital. Não é necessário nenhum conhecimento prévio, porém é necessário dedicar tempo estudando e aplicando os ensinamentos da Masterclass. Para dúvidas, recomendamos fortemente que aproveite nossos canais de comunicação.

Sua jornada na nossa Masterclass: comece se organizando!

A ação mais importante que você, corretor de seguros, precisa tomar é separar um tempo na sua semana para assistir às aulas e colocar os desafios diários em prática.

Durante os dias 23/08 a 25/08 e 30/08 a 01/09 teremos aulas diárias com desafios práticos, para que você aprenda na prática como estruturar a sua Máquina de Vendas.

Então, é muito importante que você se organize e dedique tempo para colocar em prática os aprendizados, de tal maneira que isso seja, de fato, a sua prioridade.

Não deixe de utilizar os materiais de apoio que vão te ajudar nessa jornada e serão indicados durante as aulas.

Bons estudos!

SOBRE

AS AULAS

SOBRE

AS AULAS

SOBRE

AS AULAS

SOBRE

SEMANA 1

Semana da Prospecção (de 23/08 a 25/08)



AULA 1 - 23/08

Encontrando seu público: ICP, Personas e Canais

Aprenda como encontrar o seu cliente perfeito e quais canais utilizar para chegar até eles.



AULA 2 - 24/08

Estabelecendo números: Metas e métricas

Aprenda como estabelecer suas metas e entender quais as métricas que deve acompanhar para chegar nelas.



AULA 3 - 25/08

Abordagens iniciais: Tráfego pago e Cold call/mail

Aprenda a gerar leads para a sua corretora de seguros por meio do tráfego pago e a utilizar algumas técnicas de vendas para vender para esses clientes.

SEMANA 2

Semana do Crescimento (de 30/08 a 01/09)



AULA 4 - 30/08

Criando suas redes sociais

As redes sociais são essenciais para as empresas nos dias de hoje. Aprenda como iniciar as suas e a criar um planejamento de conteúdo efetivo.



AULA 5 - 31/08

Medindo a satisfação com NPS

O índice de satisfação é uma métrica muito importante para a sua corretora de seguros. Nessa aula, você vai aprender a montar essa pesquisa e medir os resultados.



AULA 6 - 01/09

Dúvidas que chegaram

Nesse dia, reuniremos as principais dúvidas dos grupos de Whatsapp para responder. Então, aproveite e mande a sua.

Conheça os especialistas que vão dar essas aulas:



Ricardo Cestari - Head de Growth

Ricardo é Head do Time de Crescimento da Rede Lojacorr e Professor, com grande conhecimento e experiência nas áreas de Comunicação, Marketing Digital, Gestão, Liderança e Growth Hacking. Seu propósito é transformar o mundo em um lugar melhor, com um alto impacto da tecnologia, educação e empreendedorismo, com isso, ele irá te ajudar a escalar a geração de leads para a sua corretora e alcançar resultados nunca vistos antes!

Rafael Medeiros - Sales Lead

Apaixonado por vendas, marketing e tecnologia, Rafael faz parte do time da Rede Lojacorr como Líder de Vendas, com mais de 10 anos de experiência na área, é a pessoa certa para te ensinar como estruturar um processo de vendas, fechar mais contratos e utilizar as melhores estratégias para encontrar clientes em potencial.



Amanda Narcizo - Growth Lead

Se você quer crescer sua corretora, a Amanda irá te ajudar! Ela já participou de grandes projetos, em empresas renomadas como Serasa e hoje é Líder de Crescimento na Rede Lojacorr e Mentora de Vendas, possui vasta experiência em multicanalidade e irá te mostrar ferramentas gratuitas da Rede Lojacorr para melhorar o Marketing do seu negócio e alcançar mais clientes.



Benício Marques - Customer Success

Se você quer entender a jornada que o seu cliente percorre e saber como vender mais para ele agregando valor ao seu produto e serviço, o Benício irá te mostrar o caminho. Ele é o responsável pelo Sucesso do Cliente na Rede Lojacorr e vai te ajudar a construir e gerir uma jornada de sucesso para apoiar na transformação da sua corretora, medindo o nível de satisfação dos seus consumidores



Pedro London - CEO Tutum

Empreendedor e apaixonado pelo mundo de Seguros, esse é o Pedro, Ceo da Tutum, uma escola de seguros que irá te ajudar a se destacar da concorrência. Com amplo conhecimento do mercado e orientado por resultados. Acredite, após ouvir o Pedro, você verá que nunca explorou 100% das suas possibilidades e que está perdendo vendas. Com ele, você aprenderá sobre seguros como nunca viu antes!

Transforme sua corretora em uma Máquina de Vendas, [Clique aqui!](#)

Desafio do Crescimento (de 23/09 a 14/10)

Veja corretores de seguros colocando na prática os aprendizados obtidos nessa Masterclass, mentorados por uma equipe de especialistas que vão fazer de tudo para dar certo. Será que eles vão conseguir aplicar os ensinamentos e obter sucesso? Quem será que vai ser o melhor? Não deixe de acompanhar os episódios no nosso canal do Youtube!

Episódio 1 - 23/09: Estruturando mkt e vendas

Episódio 2 - 30/09: Estratégia de vendas

Episódio 3 - 07/10: Retenção

Episódio 4 - 14/10: Resultados

Transforme sua corretora em uma Máquina de Vendas, **Clique aqui!**

Grupo no Whatsapp: **participe já!**

A base da comunicação ágil e troca de informações e experiências acontecerá no nosso grupo oficial no Whatsapp.

Participe do Grupo >

Aproveite esse espaço para para troca, interação, dúvidas etc... Esse espaço também é uma oportunidade para networking.

Caso a sua dúvida ainda permaneça, envie uma mensagem para growth@redelojacorr.com.br que entraremos em contato com você para ajudar.

FAQ

- 1- Para quem é indicada a Masterclass?
- 2- O que eu preciso fazer para participar?
- 3- Qual a duração da Masterclass?
- 4- Quando as aulas vão acontecer?
- 5- Qual ritmo de estudos eu preciso ter para consumir as aulas e aplicar a prática?
- 6- Como posso tirar dúvidas?
- 7- Onde a Masterclass vai acontecer?
- 8- Qual o valor da Masterclass?
- 9- Qual a diferença da Semana do Crescimento para o Desafio do Crescimento?
- 10- Como serão selecionados os participantes?
- 11- Como será eleito o melhor?