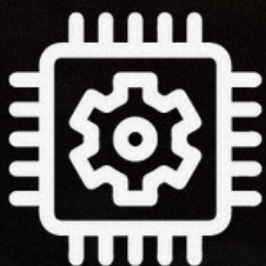


◀ GUIA DO CURSO ▶



MÁQUINA DE VENDAS



Hora de transformar a sua corretora!

 Lojacorr

Boas-vindas ao

MÁQUINA DE VENDAS



Este é o guia do seu curso. Aqui, você encontra tudo o que precisa saber sobre as aulas e como se programar para os estudos.

Queremos que você curta a jornada sem se perder pelo caminho.

Durante o curso, vamos disponibilizar vários materiais de apoio para te ajudar nas atividades. Você pode baixar tudo sem custo.

Com esses recursos, fica mais fácil entender como transformar sua corretora em uma Máquina de Vendas.

Comece se organizando e aproveite bastante!



► Sobre as aulas

Serão 9 (nove) módulos super dinâmicos. Confira!

Mod. 1 Por que o Marketing Digital é essencial para corretores de seguros?

Mod. 2 Funil de vendas para corretores

Mod. 3 Quem é o seu cliente e como se comunicar com ele?

Mod. 4 Produção de conteúdo de qualidade

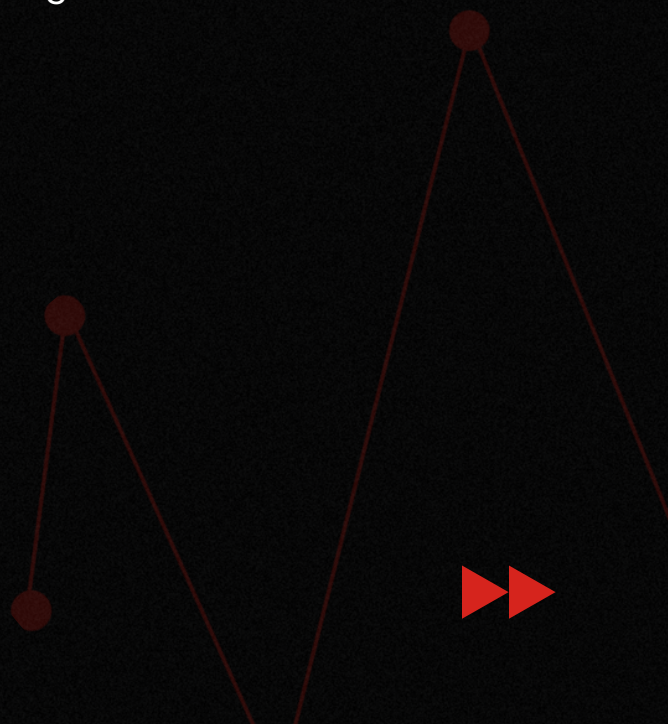
Mod. 5 Canais não convencionais

Mod. 6 Investir para lucrar

Mod. 7 Metas, métricas e como chegar lá

Mod. 8 Criando fluxo de vendas e estratégias para vender mais em 2024

Mod. 9 Compliance e ética no Marketing Digital





Gerente de Marketing da Lojacorr

Amanda Narcizo Matias

Formada em Publicidade e Propaganda, com pós-graduação em Planejamento Estratégico pela ESPM, possui expertise em criação e implementação estratégica com foco no crescimento exponencial das empresas. Tem experiência ainda na área de transformação digital, tendo passagem por startups a multinacionais, liderando times com foco em construção de produtos digitais, branding e conversão.



Coordenadora de Conteúdo da Lojacorr

Marina Petrocelli

Formada em Jornalismo e Direito, com pós-graduação em Gestão de Pessoas e Digital Business pela USP/Esalq, tem experiência em produção e revisão estratégica de conteúdo on e offline para marcas B2B e B2C e SEO, liderando equipes de contendedistas e redatores com foco em aquisição e comunicação interna e institucional.



Coordenadora de Aquisição da Lojacorr

Adriana Cordeiro dos Santos

Pós-graduada em Marketing e Comunicação pela Faculdade Curitiba, com 20 anos de atuação em mercados B2B e B2C de empresas nacionais e multinacionais. Sua expertise abrange marketing, vendas, CRM, análise de dados, desenvolvimento de equipes e outras contribuições. Atualmente está cursando MBA em Gestão Comercial e Vendas na Conquer Business School.



Executiva de vendas da Lojacorr

Serena Dias

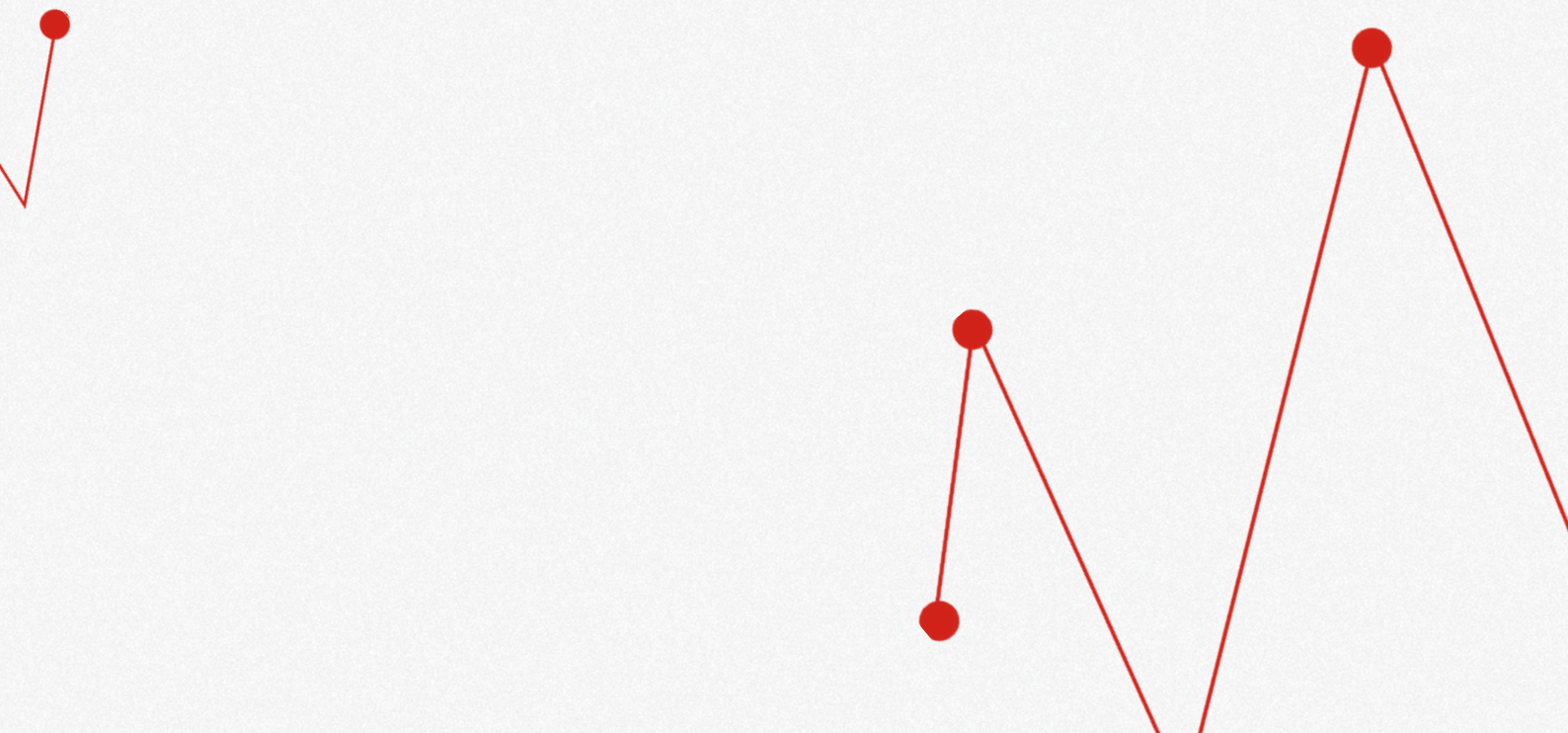
Com habilitação em Corretagem de Seguros pela Escola Nacional de Seguros, é universitária no curso de Psicologia pela Wyden Unimetrocamp de Campinas-SP, e atua no mercado segurador desde 2004. Atualmente exerce a função de Executiva de Vendas (Closer) no Time de Aquisição da Lojacorr, no processo de expansão e crescimento.



Sócia proprietária da Lêmures Corretora de Seguros

Regiane Alves

Graduada em Gestão Comercial, com mais de 20 anos de sólida experiência no mercado de seguros. Em 2019 se tornou corretora parceira da Lojacorr, e por sua habilidade de comunicação, influência e posicionamento digital, em 2021 foi convidada para ser Influenciadora da Proteção. É Embaixadora do SINCOR Minas Gerais e produtora de conteúdo para as redes sociais.



► Participe do nosso grupo exclusivo no WhatsApp!

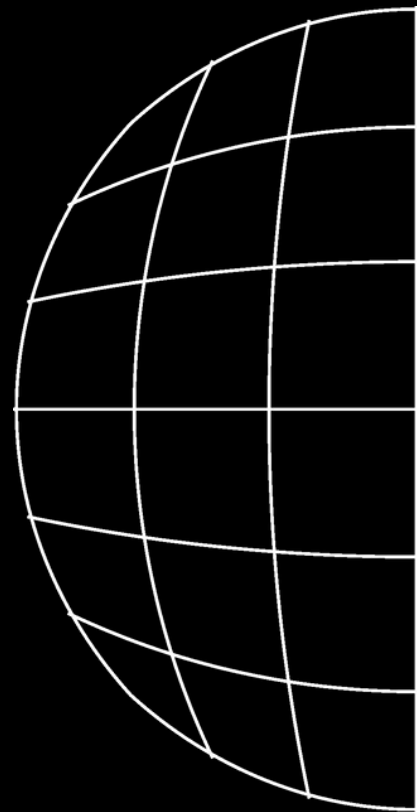
O grupo oficial no WhatsApp é nosso principal meio de comunicação.

Clique e junte-se ao grupo!

Você pode usar esse espaço para acessar aulas e materiais, interagir, tirar suas dúvidas e fazer bons contatos com outros colegas profissionais.

Caso tenha dúvidas ou precise de algum auxílio, sinta-se à vontade para nos contatar pelo email: marketing@redelojacorr.com.br

Estamos aqui para te ajudar!



▶▶ Perguntas frequentes

1 – Quem pode fazer esse curso?

Qualquer corretor que queira potencializar seu alcance, visibilidade e sua estratégia de venda de seguros.

2 – O que eu preciso fazer para participar?

É bem simples, basta preencher nosso formulário. E lembre-se de sempre **fornecer o seu melhor e-mail**, porque é por lá que vamos mandar as informações.

3 – Quando começa o curso?

O primeiro módulo será disponibilizado no dia 14 de junho. Fique ligado!

4 – Se eu não puder assistir no dia?

Fique tranquilo, as aulas são gravadas e disponibilizadas gradativamente em uma página exclusiva. Você poderá se programar da melhor forma para estudar.

▶▶ Perguntas frequentes

5 – Preciso estudar quantas horas por dia?

Uma horinha por dia para assistir às aulas é suficiente. E um tempinho a mais na semana para praticar o que aprendeu. Mas, quanto mais você puder mergulhar no conteúdo, mais rápido será o seu desenvolvimento.

6 – Como posso tirar dúvidas?

Você pode tirar as suas dúvidas em nosso grupo no WhatsApp, que é o nosso canal oficial de comunicação. Volte uma página, clique no link e junte-se à nós!

7 – E quanto custa?

Nada, é de graça!

Sua dúvida não está aqui? Precisa de alguma ajudinha para acessar os materiais?

Então, não hesite em nos chamar no grupo do whatsapp ou no e-mail marketing@redelojacorr.com.br, combinado?!



► O Máquina de Vendas está de volta, agora, na versão 2.0!

Lançamos a primeira versão em 2022 e recebemos um feedback incrível. Agora é o momento ideal para atualizar alguns temas, visitar outros e, principalmente, apresentar as novidades!

Se você já participou da primeira jornada, aproveite para revisar algumas práticas que funcionaram. E se esta é sua primeira vez conosco, fique à vontade para explorar também a primeira versão. Não se preocupe, você pode começar por qualquer uma delas.

Agora, reserve um tempo tranquilo para assistir às aulas, prepare seu material para anotações e não esqueça de um bom cafezinho ao lado.

Vamos lá?!

